



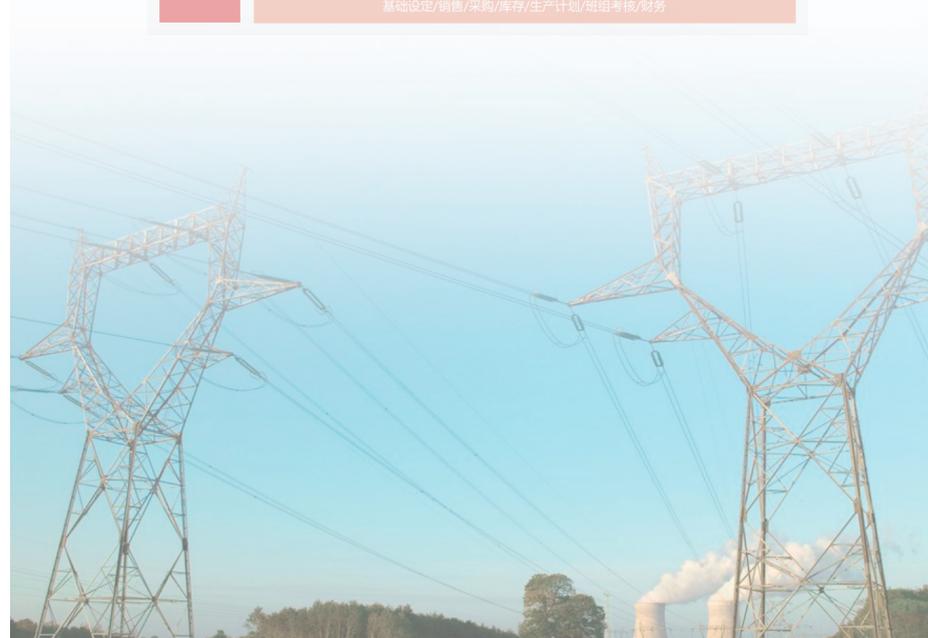
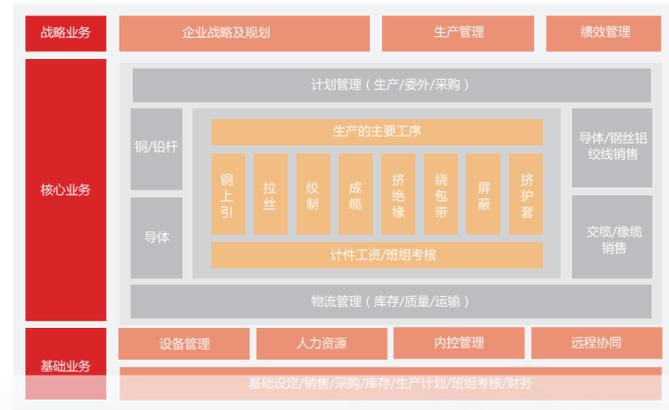
## 成功应用案例

### 特变电工股份有限公司

#### 企业简介

特变电工股份有限公司新疆线缆厂，是西部地区最大的线缆生产和出口企业，主要产品有电力电缆、控制电缆等。新特线缆一直获得新疆维吾尔自治区“名牌产品”称号。企业产品销往国内除港、澳、台外的所有省区和东南亚、中亚、欧洲等十多个国家和地区。

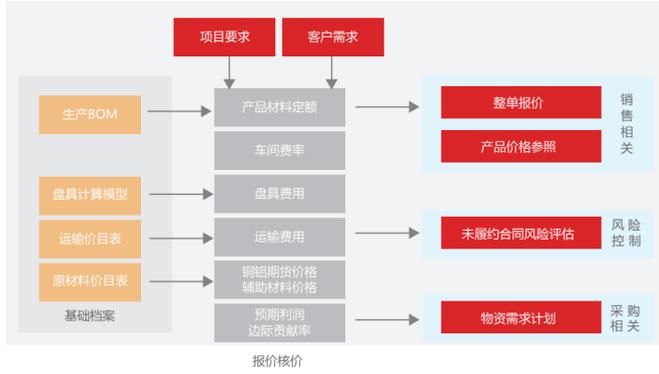
#### ERP系统应用场景



### 系统应用及效果

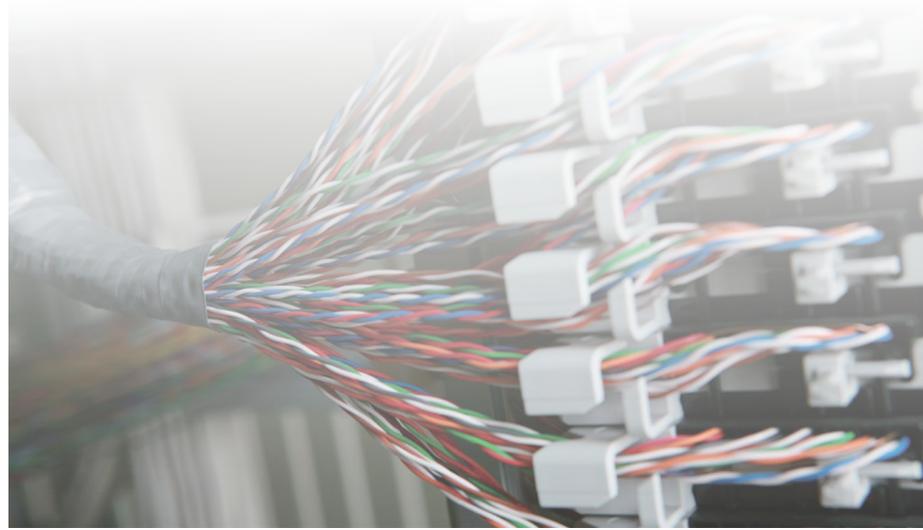
#### 销售报价应用价值

- 实现快速、准确、高效的报价，提高中标率。
- 根据市场需要、领导批示以及客户接受能力来测算，实现多版本报价，针对各个版本的价格，选择最优版本对外报价。
- 在报价的过程中以报价单为主，实现严格的权限控制，提高了报价的机密性，对企业的机密性资料进行有效的管控。
- 实现了由报价单直接转订单的快速操作，提高工作的效率；起到承上启下的作用，同时是能否中标的关键因素。



#### 销售与分销

- 对业务的实时控制与跟踪，及时反映销售信息及状态。
- 实现灵活的业务流程，加强处理严密的业务控制，实现良好的扩展性。
- 将销售业务的整体数据与财务严密的衔接在一起，实现业务、财务一体化的管控。
- 在销售订单界面允许直接做快速形态转换，并且支持由销售订单直接转销售出货单。
- 支持自动生成项目任务，便于订单全程追踪。
- 可对当前销售订单查询后续的信息：生产订单查询、出货查询、收款查询、应收查询、开票查询、变更历史查询等追溯查询。

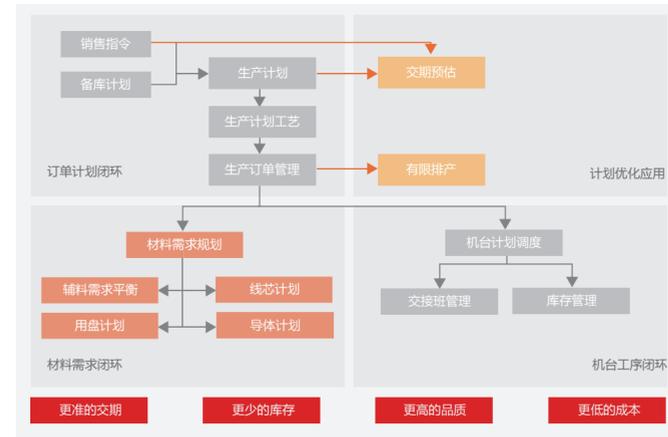


#### 销售配送任务

- 登记运输台帐，包括运输公司、客户、到货地点、应到日期、实到日期、磅单号、重量、运距、车号、司机等信息；并能够按照公里、吨，也可以按照特殊情况进行运费计算。
- 能够有效对第三方物流公司进行管理，对货物运输过程进行跟踪，对于没有及时签收的配送，及时与司机联系，减少运输风险。

#### 多层次生产计划管理

- 建立了全新的计划排产模式，实现了计划排产精细到天。
- 实现了生产计划和原材料需求有据可依。
- 缩短了计划下达周期，每三天下达1次计划降低了销售订单变更对生产的影响，保障了销售订单的交期。
- 实现了销售、生产、采购计划的联动，确保了生产的材料供应，大大减少存货周转的时间。



#### 灵活的生产管理

- 通过MPS计划订单释放快速生成生产订单，杜绝了超销售订单生产现象。
- 实现了相同导体合并给预留量自动分配，合理降低损耗。
- 实现了销售合同与生产订单无缝衔接，直观展示订单交货要求和承诺交期。
- 实现了生产订单直接跟踪工序执行状况及完工状况、领退料及订单成本情况。
- 实现了50mm<sup>2</sup>以上专用料的严格控制，减少窜用现象。
- 实现了按工作中心、设备、班组进行派工。
- 实现了按工序派工进行限额汇总领料。
- 实现了记录完整的工序报完工资料（合格品数量、报废工数量、产品分段情况、材料应用情况）。
- 实现了工序自检、中控巡检相关资料对接。
- 实现了设备运行情况信息记录与共享。
- 实现了车间上下班交接信息及时共享。

#### 多维度设备管理

- 实现了设备台帐电子化管理，并与固定资产卡片进行一一对应。
- 实现了车间设备故障报修及时反馈并派工维修。
- 实现了维修派工有据可依，使用设备备件具体到明确的设备。
- 实现了系统随时可以看到哪些设备停机、存在故障待维修等信息。
- 实现了设备维修情况统计和运行情况统计快捷详细。
- 设备管理由被动管理转为主动管理，极大地提高设备管理部门的工作效率。
- 使设备管理人员解脱了繁重的手工劳动，实现了设备从采购、建档、运行、维护保养、折旧、报废等全生命周期的信息化管理。

#### 精细化订单成本

- 成本细化核算至生产订单，更容易发现日常生产中的成本异常情况，有利于成本的分析、管控。
- 按照车间+订单核算企业的实际成本耗用情况，准确反映企业的资金占用。
- 成本数据来自于实际的业务数据，成本核算信息真实可信。
- 成本核算过程简化，成本核算人员的职责由核算成本转变为成本分析。
- 提供多样的成本报表，满足企业多维度多角度统计成本信息的需求。
- 全面的成本信息满足企业管理层分析成本的需求。
- 有利于加强对各个生产部门的成本考核。

